



SOPHIA LS

Declaración de Capacidad

Sophia LS ofrece soporte de oficina externalizada en Europa para empresas internacionales que necesitan capacidad operativa, comercial y de coordinación en Europa antes de contratar localmente o crear una estructura propia.

A QUIÉNES AYUDAMOS

Apoyamos a empresas que tienen oportunidades, clientes, proveedores, distribuidores o socios en Europa, pero no cuentan con un equipo local que gestione el trabajo de forma constante.

Trabajamos principalmente con empresas de los sectores Agri-food y Healthcare, incluyendo exportadores, importadores, distribuidores, productores y PYMEs que gestionan actividad europea desde el exterior.

CAPACIDADES PRINCIPALES

Soporte Operativo en la UE

Coordinación diaria con clientes, proveedores, pedidos, documentación, logística y reportes.

Resultado: mayor claridad en el seguimiento, mejor visibilidad y coordinación in situ más consistente.

Representación Comercial

Contacto con el mercado de forma estructurada, mapeo de importadores y distribuidores, contacto con compradores, coordinación de reuniones y seguimiento comercial.

Resultado: mayor continuidad con contactos europeos y seguimiento comercial disciplinado.

Preparación de Mercado y Marco Normativo

Orientación práctica sobre viabilidad, documentación, requisitos de compradores y preparación de mercado.

Resultado: una visión más clara de los requisitos del mercado, brechas documentales y preparación previa a la activación comercial.



CÓMO TRABAJAMOS

Un modelo estructurado para apoyar operaciones europeas

01 Entendemos la necesidad de coordinación

Revisamos la actividad europea, los contactos actuales, las brechas operativas, las prioridades comerciales y las capacidades internas de la empresa.

02 Definimos alcances y prioridades

Acordamos el tipo de soporte requerido, las tareas clave, el flujo de comunicación, el ritmo de revisión y los entregables esperados.

03 Ejecutamos y damos seguimiento

Apoyamos la coordinación diaria, los seguimientos, el flujo documental, la comunicación comercial y la visibilidad operativa según el alcance acordado.

04 Revisamos, ajustamos y escalamos

A medida que la actividad en Europa evoluciona, el modelo de soporte puede revisarse, ajustarse o ampliarse para acompañar la carga de trabajo y la estructura interna de la empresa.

CUÁNDO SOPHIA LS PUEDE AYUDAR

Antes de contratar en Europa

La empresa quiere desarrollar el mercado europeo, necesita un punto de coordinación in situ, o desea validar la carga de trabajo antes de comprometerse con contratación local.

Durante el desarrollo del mercado

La dirección comercial gestiona oportunidades europeas junto con muchas otras prioridades. El seguimiento, la documentación, la logística, los pagos o los pedidos requieren mayor coordinación

Después de contratar internamente

La empresa contrató internamente, pero aún necesita soporte de procesos, supervisión de continuidad, traspaso estructurado, reportes claros o disciplina de seguimiento.

PRÓXIMO PASO:

Conversemos sobre su modelo de soporte en Europa.

Si su empresa tiene oportunidades, clientes, proveedores o socios en Europa, pero no cuenta con un equipo local para gestionar el trabajo de forma constante, Sophia LS puede ayudar a definir el alcance de soporte adecuado